



Как автоматизировать работу лагеря:

от продажи до заезда

11 октября 2024 г.

 TRAVELLINE

Светлана Чернова

Директор по работе с санаториями
и загородными объектами в Travelline

О чем поговорим

1. Аналитика, чтобы знать, как управлять выбором родителей.
2. Превращаем рутину в удовольствие: автоматизация работы с путевкой.



С нами работают

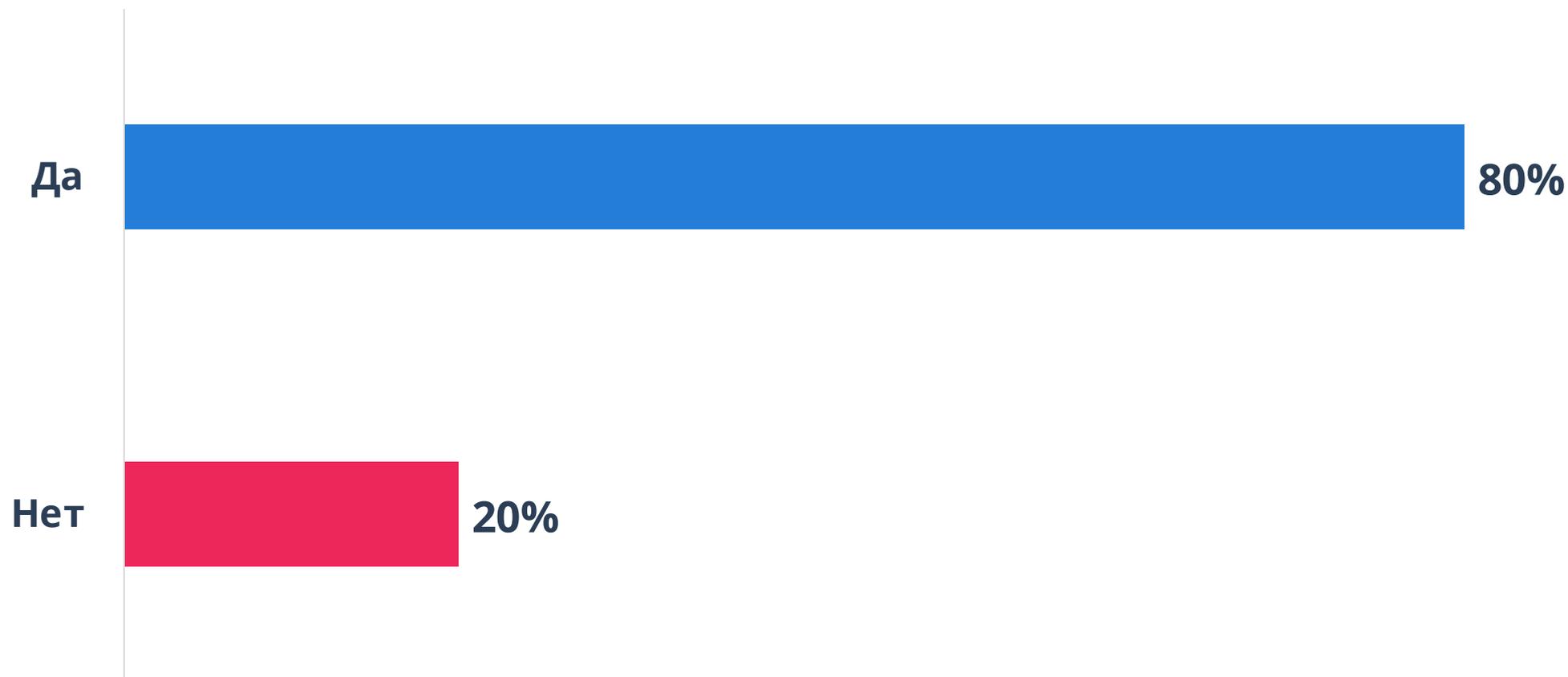


Что важно родителям в процессе покупки путевки в лагерь



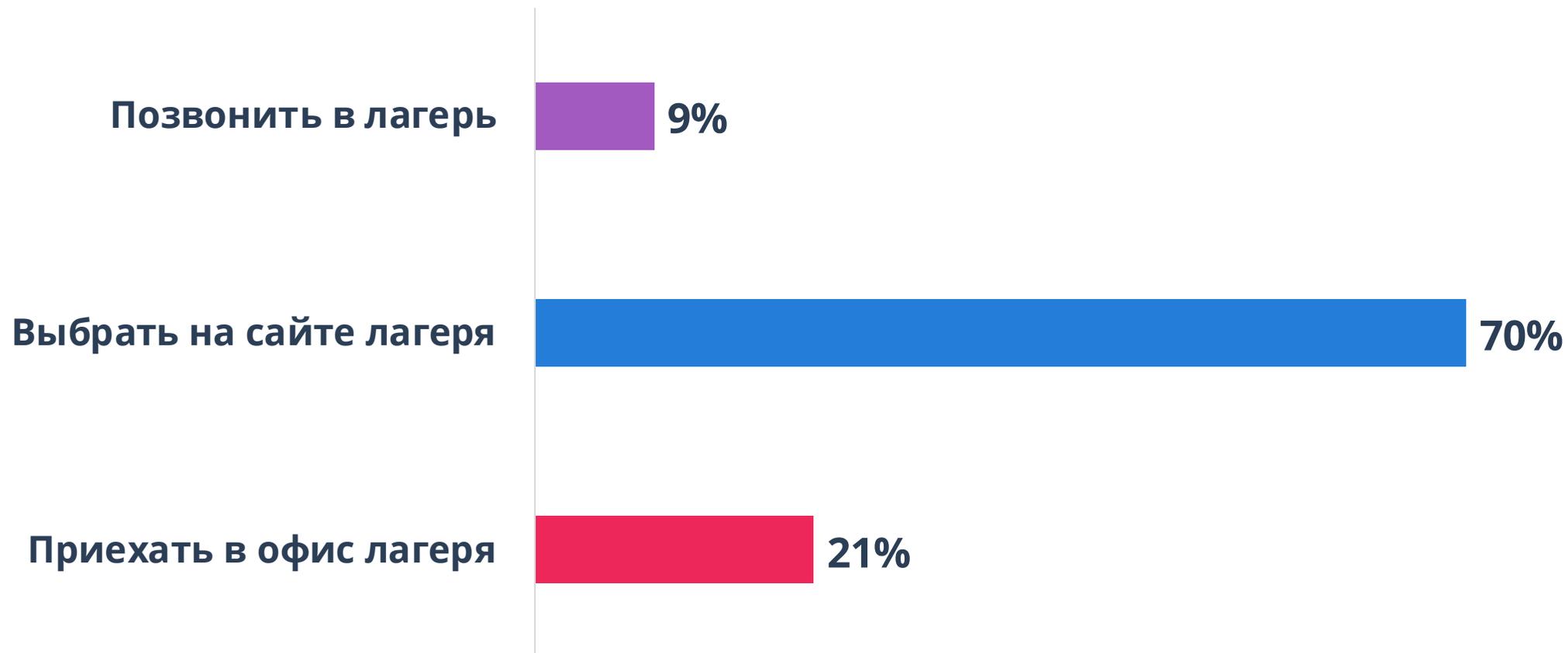
Рассматриваете ли вы детский лагерь в качестве места отдыха для ребенка?

Данные TravelLine по итогам опроса через сервис Яндекс Взгляд



Какой из вариантов покупки путевки в детский лагерь для вас самый удобный?

Данные TravelLine по итогам опроса через сервис Яндекс Взгляд



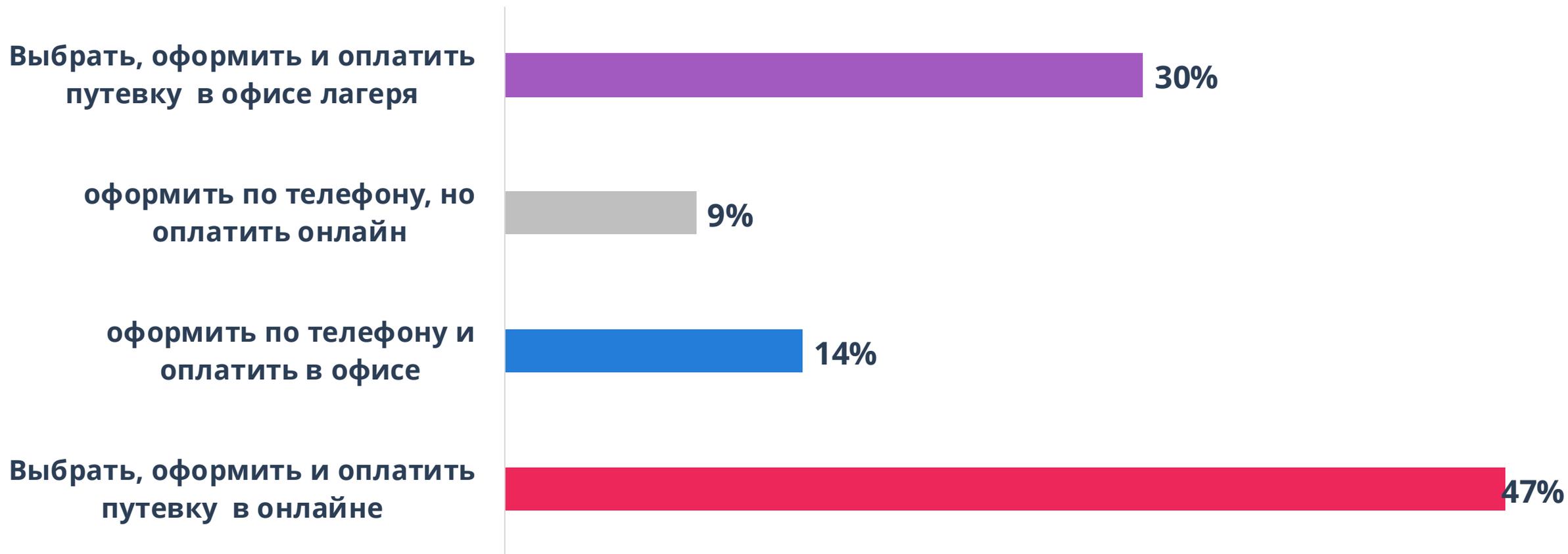
На что вы обращаете внимание при выборе детского лагеря?

Данные TravelLine по итогам опроса через сервис Яндекс Взгляд



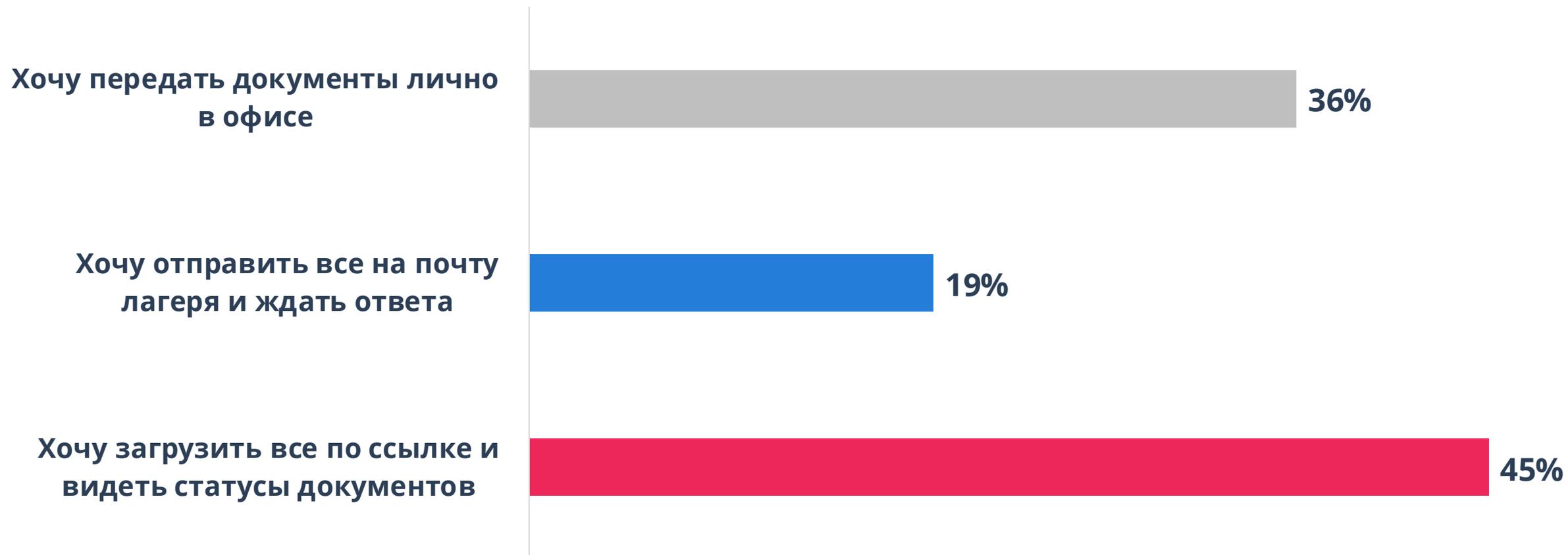
Самый удобный вариант взаимодействия с лагерем

Данные TravelLine по итогам опроса через сервис Яндекс Взгляд



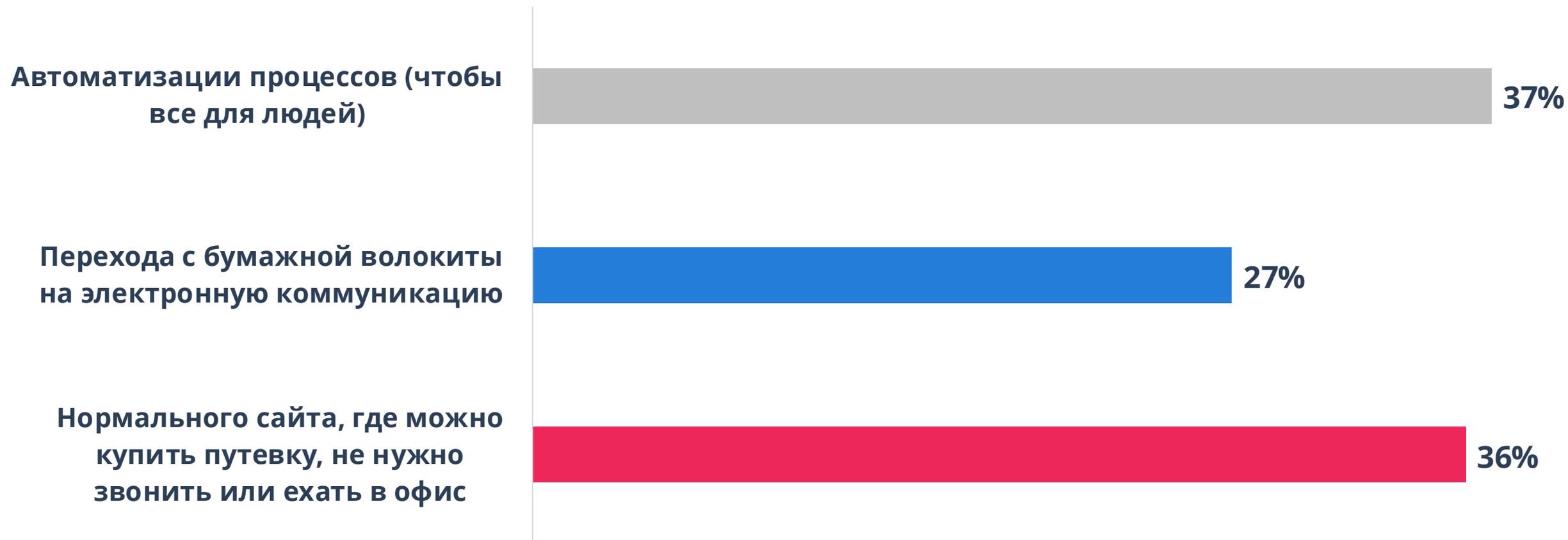
Самый удобный вариант передачи документов лагерю

Данные TravelLine по итогам опроса через сервис Яндекс Взгляд



Чего не хватает современному лагерю в коммуникации с родителями и продаже путевок?

Данные TravelLine по итогам опроса через сервис Яндекс Взгляд



Вступайте в чат для лагерей в Телеграме

и пройдите опрос в закрепе группы



Отсканируйте QR-код или
перейдите по ссылке: [tlgo.me/3x3](https://t.me/tlgo.me/3x3)

Что не автоматизировано в работе лагеря и доставляет вам неудобства?



**Модуль
бронирования
на сайте**

**Личный кабинет
родителя**

СамрВох

**Система
учета путевок**

**Сервис
для получения
оплаты**

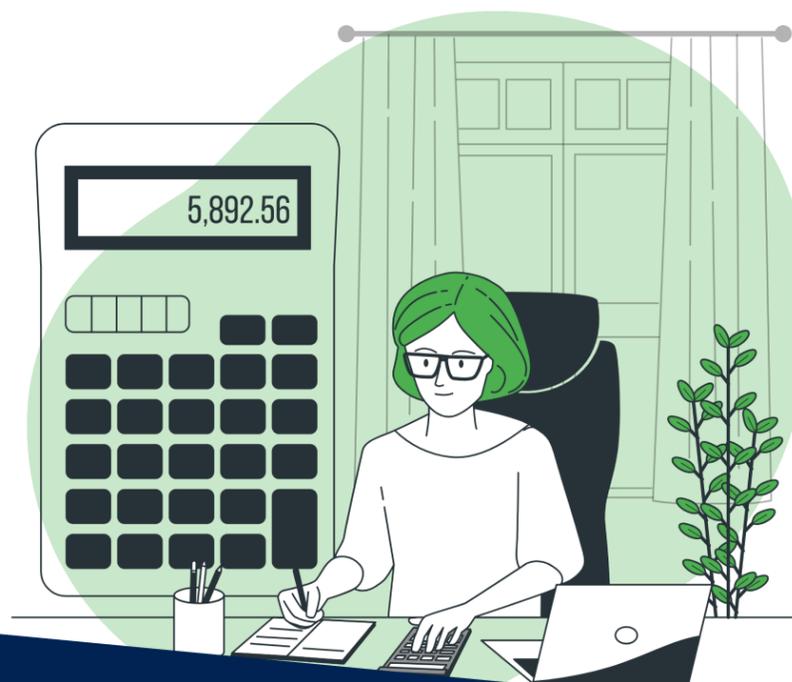
Решение для детских лагерей, которое
автоматизирует процесс продаж
и учет путевок на сайте лагеря

Кому будет полезна платформа



Директорам

Обеспечивает контроль продажи путевок в едином пространстве



Бухгалтерам

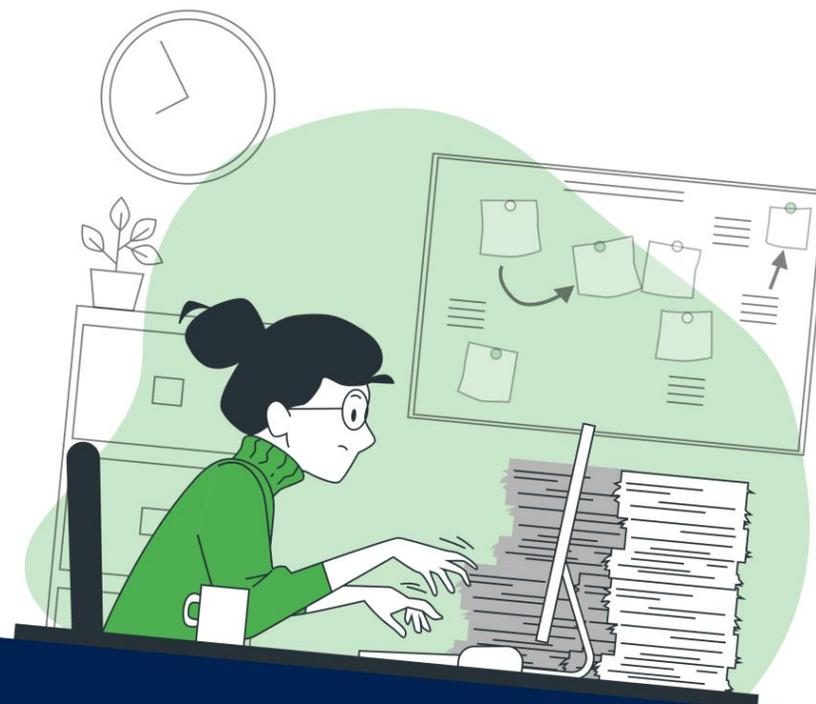
Облегчает отслеживание движения денег от продажи путевок и ведение отчетности

Кому будет полезна платформа



Сотрудникам отдела продаж

Автоматизирует процесс продажи путевок и обработки заявок



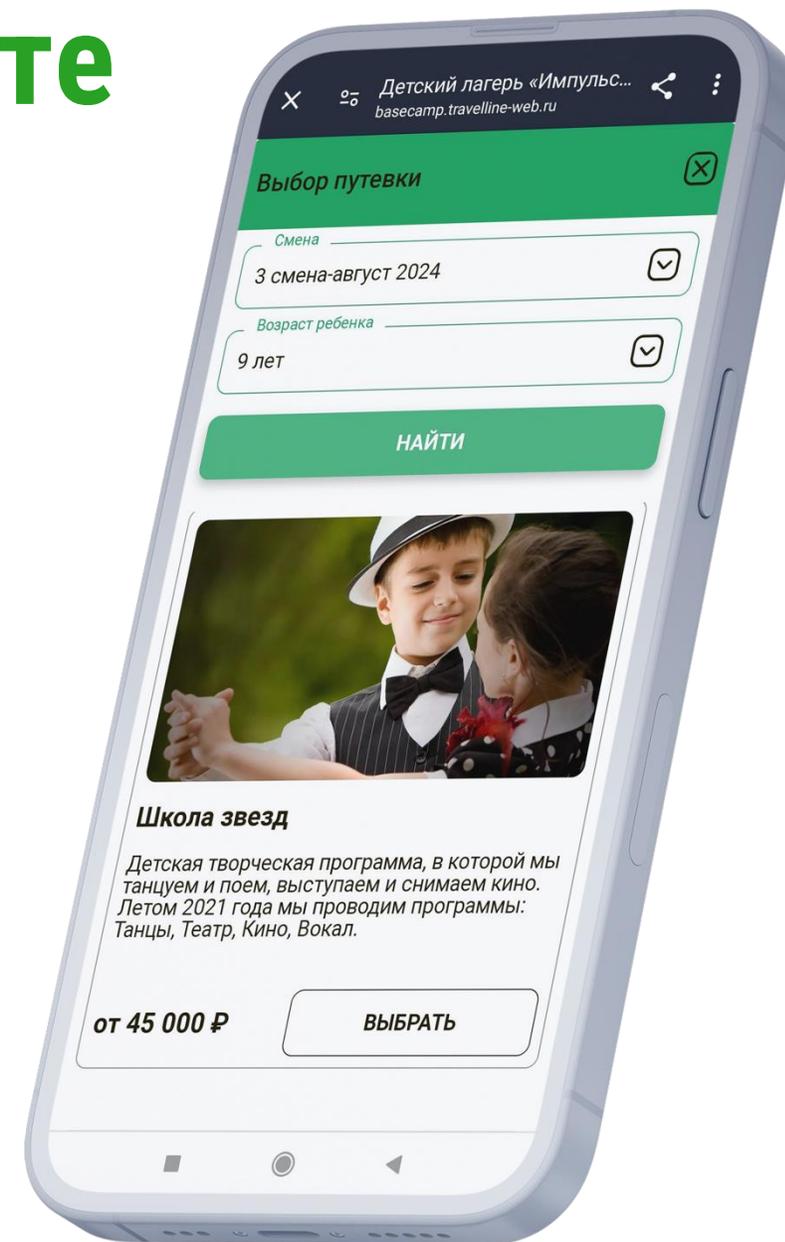
Администраторам

Экономит время на сбор документов и распределение детей по отрядам и местам

Модуль бронирования на сайте

Снижает нагрузку на отдел продаж: родители сами покупают и оплачивают путевку, а после — следят за документами и новостями в личном кабинете

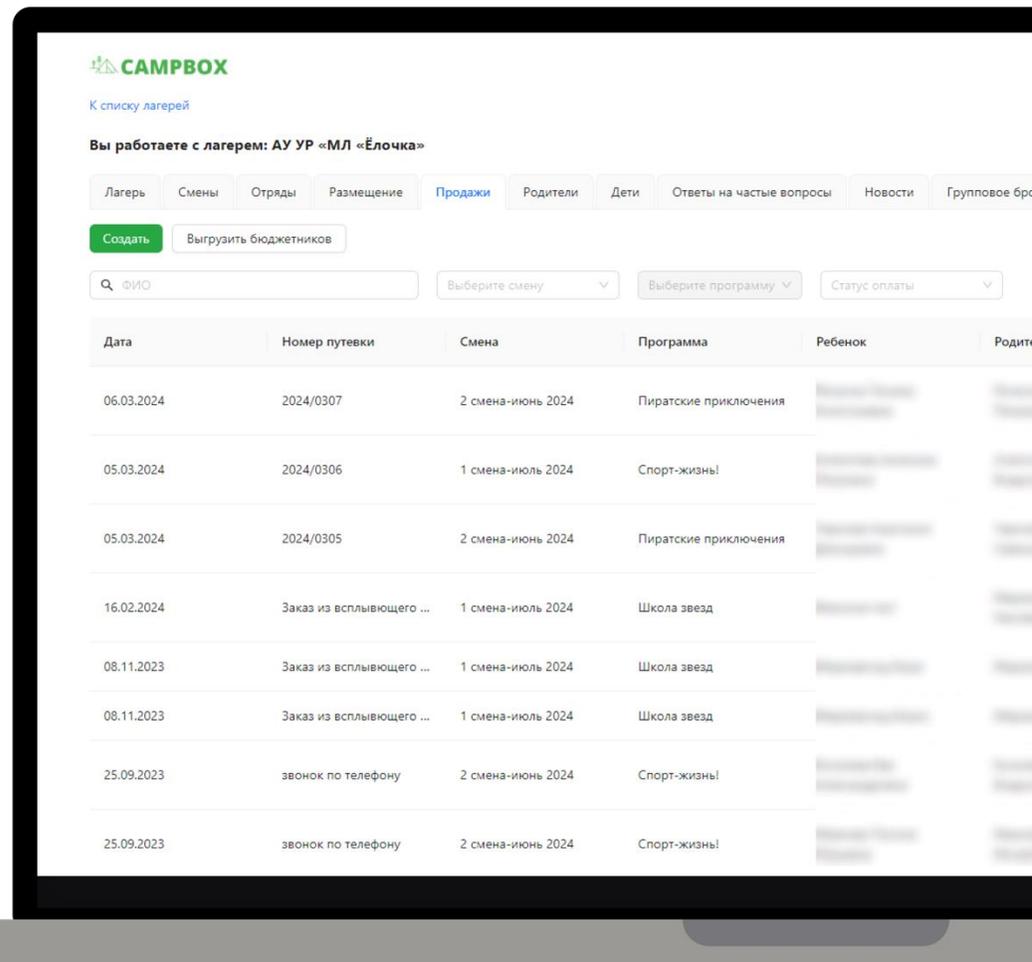
1. Продает путевки 24/7 без участия сотрудников лагеря.
2. Автоматически обновляет количество доступных путевок.
3. Позволяет оплатить путевку онлайн при бронировании.
4. Хранит данные родителей и детей.
5. Показывает статистику по загрузке и продажам.
6. Выгружает данные из системы в Excel для внутренних отчетов и отчетов для проверяющих органов.



Система учета путевок

Экономит время сотрудников, показывает общую картину продаж и помогает избавиться от ошибок ручного труда

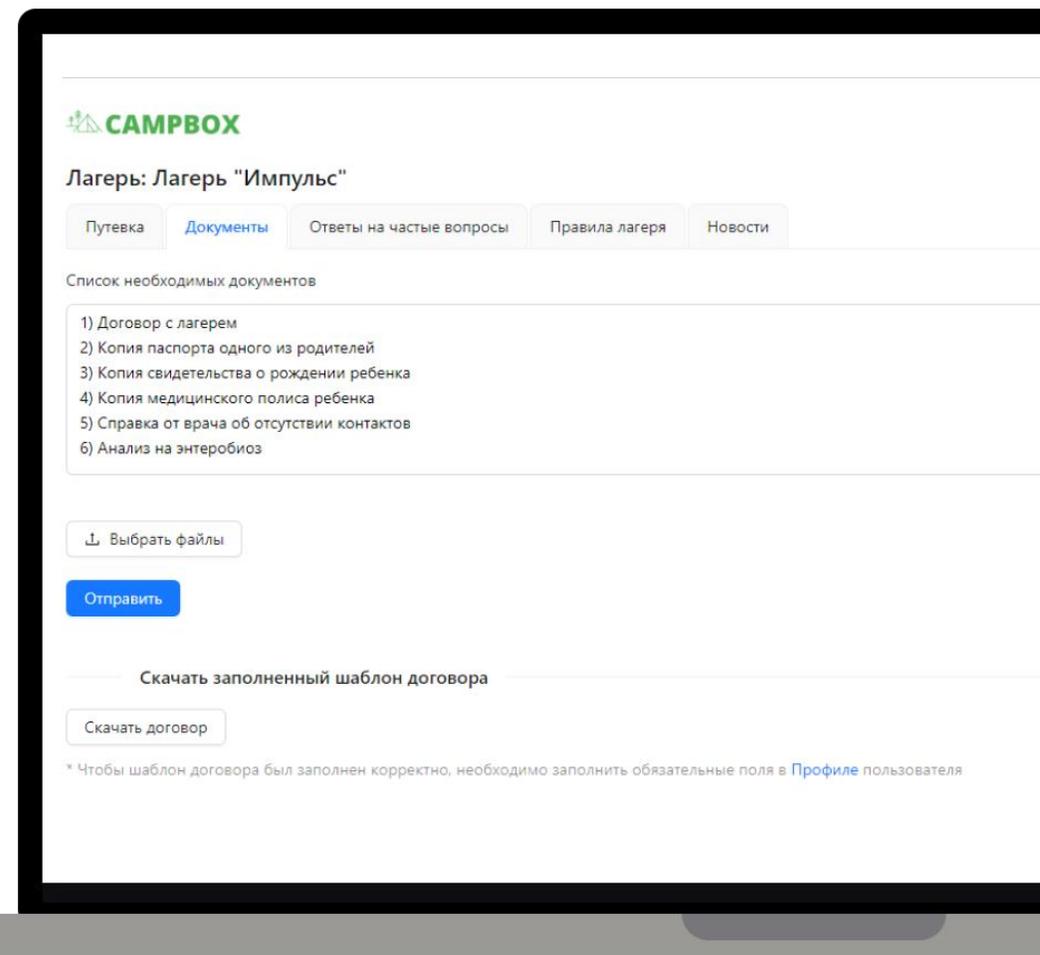
1. Собирает все проданные путевки в одном пространстве.
2. Автоматически расселяет детей с учетом пола и возраста.
3. Умеет работать с групповыми бронями.
4. Собирает документы по путевке: родители сами прикрепляют их в личном кабинете.
5. Хранит данные родителей и детей.
6. Показывает статистику по загрузке и продажам.
7. Выгружает данные из системы в Excel для внутренних отчетов и отчетов для проверяющих органов.



Личный кабинет родителя

Делает процесс по работе с документами прозрачным для родителя и лагеря: помогает собрать все документы для заезда и отображает их в системе учета

1. Собирает данные родителя для заключения договора.
2. Автоматически формирует договор на основе полученных данных.
3. Показывает все прикрепленные документы и их статус.
4. Информировывает родителя о новостях, правилах посещения лагеря, отвечает на частые вопросы.



Отзывы

«Мы устали работать в Excel, в инструменте все логично и понятно, удобно работать»

«Личный кабинет родителя — отличный инструмент для обмена необходимыми документами. С автозаполнением данных это будет экономить кучу времени сотрудников»

«В инструменте много фишек, которые нужны лагерю: учет и расселение детей по полу, групповые заказы и выгрузки отчетов для проверяющих органов. Удобный инструмент, который решает наши текущие задачи!»

«Модуль бронирования автоматизирует продажи с сайта, а в системе учета мы видим все продажи, статусы оплат и пр. Удобно, ждем выхода инструмента на рынок»

Сколько стоит CampBox

Всего 1% от всех состоявшихся продаж:

— Онлайн — если путевку купили через модуль бронирования.

— Офлайн — если путевку купили по телефону, через мессенджер или «через знакомых».

Платить 1% нужно только по факту: если ребенок приехал и отдохнул в лагере по этой путевке.





Оставьте заявку, и мы с вами свяжемся

**Хотите узнать
подробнее?**

Отсканируйте QR-код
или перейдите
по ссылке tlgo.me/637

Еще больше полезных материалов

1. На официальном сайте.
2. В нашем блоге.
3. В наших соцсетях:
 - Telegram-канал.
 - Чат в Telegram.
 - ВКонтакте.
 - YouTube.



Ждем ваши вопросы

Светлана Чернова

Директор по работе с санаториями
и загородными объектами

+7 (917) 715 50-83

svetlana.chernova@travelline.ru

Получите презентацию

Отсканируйте QR-код или перейдите по ссылке



tlgo.me/6ka